

Peraturan Tambahan untuk Mencapai Peringkat 6A

(05-June-18 Global Sales H.Q. Takuo Kitagishi)

◇ Aturan saat ini

- Unit ke-101 (dalam 8-Point) membuat jalur direct 6A. (Tidak termasuk pembatalan, maksimal 5 Tokurei diperbolehkan)

◇ Aturan baru

- Unit ke-101 (dalam 8-Point) membuat jalur direct 6A. (Tidak termasuk pembatalan, maksimal 5 Tokurei diperbolehkan)
- Nilai total penjualan harus melebihi USD300.000 (pembatalan dan Tokurei tidak dihitung, Pelunasan Tokurei dihitung)
(Berlaku untuk distributor yang menjadi 6A pada bulan Juli untuk pencapaian pada bulan Juni 2018)

Diakui sebagai distributor 6A di bulan depannya setelah 2 kondisi di atas terpenuhi.

Anda dapat membuat jalur 6A dengan penjualan unit ke-101 (penjualan langsung) seperti sebelumnya tetapi tidak bisa menggunakan Ukon DD dan E8PA.

Harga Produk dalam USD.

PRODUK	USD
S501	5,980
S501 Membership	5.250
K8	4,980
SD501U	4,980
SD501PT	4,280
SD501	3,980
Anespa DX	2,890
Jr II	2,380
Anespa DX Membership	2,300
R	1,980
Ukon Σ	1,980
Ukon DD	760
E8PA Blk	8,000
E8PA Plt	6,000
E8PA Gld	4,000
E8PA Slv	2,000
E8PA Brz	1,000

(Contoh)

Perhitungan di bawah ini berlaku untuk semua area.

UkonDD 30 sales x USD 760 = 22,800

SD501 60 sales x USD 3,980 = 238,800

K8 11 sales x USD 4,980 = 54,780

Total 101 sales USD 316.380

Mencapai peringkat 6A akan semakin signifikan dengan aturan baru ini.

Insentif terkait aturan tambahan untuk mencapai 6A

• Title Incentive

Title Incentive tersedia jika 10 atau lebih penjualan di bulan kualifikasi untuk 6A. (3 Ukon DD = 1 unit, hingga 5 Tokurei diizinkan)

Dan akan menerima insentif penuh sekalipun jika UkonDD lebih dari 30 % dari total penjualan dengan ketentuan total nilai penjualan melebihi USD300,000.

Jika tidak memenuhi syarat untuk insentif dengan kurang dari 10 penjualan,

Anda masih memiliki peluang untuk insentif dengan 15 atau lebih penjualan dalam 2 bulan, atau 20 atau lebih penjualan dalam 3 bulan.

• Bonus Step-up

Total unit yang dikejar menuju ke 101 dalam dalam bulan kualifikasi untuk menjadi 6A.

Jika kandidat 6A sudah memiliki lebih dari 101 penjualan pada bulan kualifikasi untuk 6A, maka 6A Up-line terdekat dapat dikualifikasikan untuk Step-Up Bonus dengan ketentuan bahwa 6A baru menghasilkan 4 atau lebih penjualan dalam sebulan.

Untuk memeriksa nilai penjualan dalam USD

Kami sekarang sedang dalam proses untuk menambahkan nilai dalam USD dalam Laporan Penjualan dan Daftar Calon 6A.

◇ Tindakan khusus hanya untuk Juni 2018.

Distributor dengan lebih dari 85 penjualan pada akhir Mei berhak untuk menjadi 6A dengan aturan saat ini, terlepas dari total nilai penjualan.

Dalam hal ini, penjualan unit ke-101 (penjualan langsung) harus dilakukan untuk jalur 6A pada akhir Juni, dan mereka akan diakui sebagai 6A pada bulan Juli.